



Wir suchen eine/n **Account Manager Sales** (m/w/d)

Das sind wir - Die DMSFACTORY GmbH

Die Digitalisierung verändert die Welt, in der wir leben & arbeiten Tag für Tag. Unsere Mission ist es, Unternehmen dabei zu helfen, die Vorteile dieser Entwicklung für sich zu nutzen. Als zuverlässiger Partner helfen wir unseren KundInnen dabei, papiergebundene Prozesse im Unternehmen zu digitalisieren, um flexibler, effizienter und sicherer arbeiten zu können.



Ab sofort gesucht
(unbefristet)



Paul-Ehrlich-Straße 24
63322 Rödermark



Homeoffice möglich

Deine Aufgaben:

- Verantwortung für den gesamten SalesCycle
- Betreuung und Beratung von potenziellen Neukunden
- Durchführung von Erstgesprächen, Bedarfsanalysen und Qualifizierung von Leads
- Angebotserstellung
- Vertriebliche Realisierung von DMS- und ECM-Projekten im Kunden- und Interessentengebiet
- Eigenständige Kundenakquise

Wir bieten dir:

- Förderung zur individuellen Weiterentwicklung durch Schulungen, Messen und Ähnliches
- Hybrides Arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten
- Ein gestärktes, nachhaltiges Arbeitsverhältnis: Wir suchen keine Eintagsfliegen!
- Transparente Feedbackkultur und familiäres Arbeitsumfeld
- Regelmäßige Teamevents
- Weitere Benefits und Werte, unser Selbstverständnis und weitere Infos zu unserer Arbeitsatmosphäre findest du hier.

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit IT-technischen Grundkenntnissen oder abgeschlossene Ausbildung zur/m FachinformatikerIn mit betriebswirtschaftlichem Grundwissen oder vergleichbare Berufserfahrung
- Sehr gutes Präsentations- und Kommunikationsvermögen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort & Schrift
- Gute Englischkenntnisse
- Spaß an der Arbeit mit Menschen

Werde Teil unseres Teams!

Melde Dich noch heute bei Frederike unter

✉ bewerbung@dmsfactory.com

Wir bitten Personalagenturen von einer Kontaktaufnahme abzusehen!

DMSFACTORY GmbH
Paul-Ehrlich-Straße 24 | 63322 Rödermark

🌐 www.dmsfactory.com

☎ 06074 86546-0